

坂元あきひろの「エステ経営塾」～2012・達人への道～



お客様に感謝されるエステサロンにまたたく間にカイゼンしていく実践セミナー。2012年の開催スケジュールが決定しました。オーナーと一緒に1人でも多くのスタッフをお連れ下さい。お金をかけずに即明日から実践できる目からうろこのセミナーです。机上の空論一切なし。参加するとオーナーもスタッフもがぜんがやる気になり売上が自然とアップするノウハウ満載のセミナーです。勉強を続けるサロンに売上不振はない。ご一緒に新しい時代のエステサロンを作りましょう。

第1講座開催日【名古屋4/5(木) 福岡4/10(火) 静岡4/26(木) 岡山5/10(木) 札幌5/29(火) 大阪5/24(木) 東京6/6(火)】 日本一の顧客満足を目指す「店づくり」とは？

- 21世紀の成長キーワード
- 経営理念のキモとは？クレドの活用法
- 他店と差別化するブラックボードの使い方
- お客様が感動するエステサロンの環境整備とは？
- 自分のお店のウリ(個性)・USPの作り方とは？
- 紹介の起こる店づくりの基本手順
- 上質な店づくり10原則

経営の勉強をしてエステサロンを開業する人はほとんどいない。開業前にいくら勉強しても経営は分からない。また悩みもなく失敗もない経営者はいない。“リッツより上質でディズニーより楽しいエステとは？”
お客様に感謝されるエステの未来と具体的手法が見えて来る！

第2講座開催日【名古屋6/7(木) 福岡6/13(水) 大阪6/21(木) 静岡7/12(木) 札幌7/9(月) 岡山7/19(木) 東京8/10(金)】 お客様がお客様を次々に連れてくる「集客法」とは？

- 紹介を起こす3つのコツとは
- 紹介ツール(3点セット)の作り方！
- 15分で作る紹介チラシとは？
- ホームページを作ってもお客様はやって来ない
- イベントによる紹介のもらい方！
- ご近所から集客するコツとは？
- リピーターとファン顧客の違いとは？
- これからのエステのIT化のカギ(SEO対策とケータイHP)

どんな企業であれ、どんな時代であれ口コミによる集客はコストがかからず成功率が高く長く繁栄する。IT化の時代を迎えても口コミ紹介のシステム化こそが集客法の王道である。

第3講座開催日【名古屋8/16(木) 岡山8/23(木) 福岡8/28(火) 札幌9/4(火) 静岡9/13(木) 大阪9/20(木) 東京9/25(火)】 1000年企業の生き残り戦略と売上を劇的に上げる「販売法」の極意！

- 日本にしかない1000年企業の生き残り戦略とは！
- 何を売るか？何を買いか！
- 第一次商圏戦略による繁栄の築き方！
- 悪徳業者はなぜ売れる？
- こんな人は絶対に売れない？！
- 必ず売れる二つの価格と付加価値を上げる三つの方法！
- 魔法のつぶやき「ティーアップ」

自分の技術や商品に惚れるのではなくお客様に惚れる！商品を売るのではなく患者様にサービスする？！目からウロコの販売セミナー。「販売の達人」への道が明かされる。

第4講座開催日【福岡10/10(水) 大阪10/18(木) 静岡10/25(木) 札幌11/13(火) 岡山11/15(木) 名古屋11/22(木) 東京11/27(火)】 お店に永い繁栄をもたらす「絆」づくりとは(総集編)

- 生涯顧客を作る6大戦略
- 間違った集客法と効果的な集客法の違い
- サービスによる最強ビジネスとは？
- 絆プロジェクトを開始せよ
- ここまでやるか！顧客進化プログラムの実践の仕方
- 集客のために投資する
- 必ず成果を上げる増客法とは
- 四魂を知ればお客様の心が手に取るように見えてくる

企業には利益よりも大切なものがある？1～2年の繁盛は偶然でも起こる。しかし、10年20年30年と繁栄を続けるには極意がある。100年繁栄が続く「絆づくり」とは？

- 申込要領 / 下記お申込書にご記入の上、FAXにてお申し込みください。
- FAX受付後は必ず受領書と会場案内を返信FAXします。返信がない場合は再度FAX下さい。

【料金】
一般:1人1講座 14,000円(税込) 全4回一括申込(1人):42,000円(税込)

(1サロン2人以上の申込):1人1講座 11,000円(税込) 全4回一括申込(1人):36,000円(税込)

(前回までの一括受講者)再受講者:1人1講座 8,000円(税込) 全4回一括申込(1人):26,000円(税込)

【各地の開催地日程】 全講座10:30～17:00

開催地(会場) (定員)	【名古屋】 宝第一栄伏見中央店 第一会議室 (70名)	【福岡】 福岡ビル9F 第7ホール (35名)	【静岡】 ふしみや賞会議室 902+903 (46名)	【岡山】 岡山国際交流センター 5F会議室 (42名)	【大阪】 新大阪丸ビル新館 402号室 (76名)	【東京】 東京学院 1F教室 (30名)	【札幌】 北海道建設会館 9F大会議室 (60名)
第1講座開催日 ・「店作り」	4/5(木)	4/10(火)	4/26(木)	5/10(木)	5/24(木)	6/6(水)	5/29(火)
第2講座開催日 ・「集客法」	6/7(木)	6/13(水)	7/12(木)	7/19(木)	6/21(木)	8/10(金)	7/9(月)
第3講座開催日 ・「販売法」	8/16(木)	8/28(火)	9/13(木)	8/23(木)	9/20(木)	9/25(火)	9/4(火)
第4講座開催日 ・「絆」づくり	11/22(木)	10/10(水)	10/25(木)	11/15(木)	10/18(木)	11/27(火)	11/12(月)

※筆記用具・飲み物等はご自分でご用意下さい。昼食は各自。

※一講座ずつの単独申込でも一括申込でも構いません。 ※一括申込者は全国どこの会場でも受講できます。

※一括申込をされて講座を欠席されても返金はできません。 ※地震等諸般の事情により延期や中止の場合もあります、ご了承下さい。



エステ経営塾 塾長 坂元 あきひろ

本名 坂元明憲。1953年鹿児島市生まれ。指導サロンは2000店舗を突破！エステサロンと歯科医院を情熱指導する業界一の熱血講師。日本の1000年企業をベースに世界のエクセレントカンパニーと自らの経営体験と多くの実例を提示しながら分かりやすくお金をかけない坂元式カイゼンノウハウを公開。受講生の誰もがやる気に溢れます。世界33カ国に輸出する医療・美容機器メーカーのトップ。業界歴約30年。開業支援コンサルタント。エスグラ理事。歯科甲子園仕掛人。著作DVD「エステ経営塾」入門編上下巻(プラスビー出版)「デンタル経営塾」(かわせみセミナーズ)

「エステ経営塾」～2012・達人への道～ 申込書

サロン名		担当者		Email	
TEL	—	—		FAX	— —
ご住所	〒 —				
お申込者名	フリガナ	役職	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ

※下記、ご希望のお申し込み回の欄に○をつけてください。

希望開催地	第1講座	第2講座	第3講座	第4講座
・名古 ・福岡 ・静岡 ・岡山 ・大東 ・札幌				

【お問い合わせ先】
株式会社鹿兒島超音波総合研究所
〒890-0045 鹿児島市武1-5-28こはくビル2F
TEL 099-263-7333

↓ FAX送信先 099-263-7331