

坂元あきひろの「エステ経営塾」～達人への道～2011年上期

エステオーナーや店長等経営幹部を対象とした経営セミナー
あなたのサロンも経営コンサルを雇いませんか？



わずか3年で1,500人以上が受講した参加人数No.1の人気セミナー「エステ経営塾」が4年目に入ります。集客法や販売ノウハウをわかりやすく公開、お金をかけずにすぐにサロンで実践できるノウハウが満載。しかも通常の経営コンサル料金の1/10～1/20の低価格。個人サロンから大型サロンまで活用できるノウハウです。目からウロコのセミナーで、個人参加OKですが、幹部スタッフとの複数参加によってより早く売上アップが計れます。不況を脱する方法「打つ手は無尽蔵です」

第1回【4月開催】顧客満足を目指す「店づくり」の極意 終了いたしました

- (1) 21世紀の成長キーワード
- (2) 経営理念のキモとは？クレドの活用法
- (3) 他エステと差別化するブラックボードの使い方
- (4) お客様が感動するサロンの環境整備とは？
- (5) 自分のエステのウリ（個性）・USPの作り方
- (6) 紹介の起こるサロンの基本手順
- (7) 上質なエステづくり10原則

東京：4/25（月） 大阪：4/26（火）

経営の勉強をしてエステサロンを開業する人はほとんどいない。開業前にいくら勉強しても経営は分からない。悩みもなく失敗もない経営者はいない。“リッツより上質でディズニーより楽しいエステサロンとは？” お客様に感謝され、売上倍増のサロンづくりの未来と具体的手法が見えて来る！

第2回【5月開催】

お客様がお客様を次々に連れてくる「集客」の極意

- (1) 紹介を起こす3つのコツとは
- (2) 紹介ツール(3点セット)の作り方！
- (3) 15分でつくる紹介チラシとは？
- (4) ホームページを作ってもお客様はやって来ない
- (5) イベントによる紹介のもらい方！
- (6) ご近所から集客するコツとは？
- (7) ファン顧客と生涯顧客の違いとは？
- (8) これからのエステ！IT化のカギ（SEO対策とケータイHP）

東京：5/30（月） 大阪：5/31（火）

どんな企業であれ、どんな時代であれ口コミによる集客はコストがかからず成功率が高く長く繁栄する。IT化の時代を迎えても口コミ紹介のシステム化こそが集客法の王道である。

第3回【6月開催】

1000年企業の生き残り戦略と売上を劇的に上げる「販売」の極意

- (1) 日本にしかない1000年企業の生き残り戦略とは！
- (2) 何を売るか？何を買うか！
- (3) 第一次商圏戦略による繁栄の築き方！
- (4) 悪徳業者はなぜ売れる？
- (5) こんな人は絶対に売れない？！
- (6) 必ず売れる二つの価格と付加価値を上げる三つの方法！
- (7) 魔法のつぶやき「ティーアップ」

東京：6/20（月） 大阪：6/21（火）

自分の技術や商品に惚れるのではなくお客様に惚れる！商品を売るのではなくお客様にサービスする？！目からウロコの販売セミナー。「販売の達人」への道が明かされる。

第4回【7月開催】

サロンに繁栄をもたらす「絆」づくりとは（総集編）

- (1) 生涯顧客を作る6大戦略
- (2) 間違った集客法と効果的な集客法の違い
- (3) サービスによる最強ビジネスとは？
- (4) 絆プロジェクトを開始せよ
- (5) ここまでやるか！顧客進化プログラムの実践の仕方
- (6) 集客のために投資する
- (7) 必ず成果を上げる増客法とは
- (8) 四魂を知ればお客様の心が手に取るように見えてくる

東京：7/19（火） 大阪：7/20（水）

企業には利益よりも大切なものがある？1～2年の繁盛は偶然でも起こる。しかし、10年20年30年と繁栄を続けるには極意がある。100年繁栄が続く「絆づくり」とは？

申込要領 / 下記お申込書にご記入の上、FAXでお申し込みください。受付後必ず受領返信のFAXと電話をさしあげます。ご注意ください。

定員/30名（お申し込みは先着順といたします）

受講費用（1名・2日間・税込・テキスト込）

第1回～第4回：各¥12,000/お一人 ¥10,000/同一サロンより2名以上参加の場合（ご入金後のキャンセル返金はできません。他の講座等へ充当させていただきます）

一括お申し込み特別価格

全4回を一括でお申し込みの方

¥48,000 ¥38,000/お一人

同一サロンより2名以上参加の場合 ¥40,000 ¥36,000/お一人

2008年～2010年に一括受講された方の再受講は ¥48,000 ¥28,000

（お二人以上で再受講される方も同一料金です）

一括お申し込みの方で、当日都合が悪い場合は他の受講者に変更できます。

（ただし中途解約、未受講分の返金、充当はできません）

会場

【東京】：4月5月6月渋谷企画塾 8FJMMO セミナールーム：
東京都渋谷区渋谷1-8-7 第27SYビル8F TEL：03-3486-6606

7月：青山S1ビル6F セミナールーム 会議室A

〒150-0002 東京都渋谷区渋谷1-1-11-6F TEL：03-5485-1152

【大阪】：新大阪丸ビル新館809号室 大阪市東淀川区東中島1-18-27 TEL：06-6320-6000

時間：開場9：30 開始10：00-16：30 質疑応答を含めて17：00迄に終了

【注意事項】

・筆記用具を各自ご持参ください。・会場内でのビデオ撮影、録音はお断りします・携帯やデジカメでの写真撮影はOKです

坂元あきひろの「エステ経営塾」～達人への道～2011年上期 申込書 HP

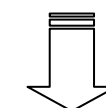
サロン名又は会社名	Email		
TEL	-	FAX	-
ご住所	〒 -		
お申込者名	フリガナ	役職	
	フリガナ	役職	
	フリガナ	役職	

※下記、お申し込み回に○をつけてください。

東京会場	4/25（月）	5/30（月）	6/20（月）	7/19（火）	一括第1回-第4回
大阪会場	4/26（火）	5/31（火）	6/21（火）	7/20（水）	一括第1回-第4回

【お問い合わせ先】

KSL 内エステ経営塾事務局
〒890-0045
鹿児島県鹿児島市武1-5-28 琥珀ビル2F
TEL 099-263-7333 FAX 099-263-7331



FAX返信先 099-263-7331



塾長プロフィール：本名坂元明憲。1953年鹿児島生まれ。化粧品訪販社を皮切りにエステチェーンやエステスクールなどを経営。机上の空理空論を嫌みずからの体験と日本の1000年企業の生き残り戦略をベースに「エステ経営塾」「デンタル経営塾」「行列皮膚科セミナー」を主宰。東京大阪を中心に韓国・香港・イタリアまで飛び回る。世界33カ国に輸出する医療・美容機器メーカーのトップ。業界歴30年。自称：唄って踊れる塾長。著作 DVD「エステ経営塾」入門編上下巻（プラスビー出版）DVD「デンタル経営塾」（かわべセミナーズ）メキキの会、日本アホ会、エスグラ理事、鹿児島青年会議所特別会員

